

Avtalelojalitet

Når vi snakker om **avtalelojalitet** så er det primært snakk om rammeavtaler. Kjøp til spesifikke prosjekter gjøres jo med den hensikten å fullføre et prosjekt, så da antar jeg avtalelojalitet ikke er et tema.

En rammeavtale betyr at vi gjør flere kjøp fra samme leverandør over en avtaleperiode, og hvor vi nødvendigvis ikke alltid vet hva vi skal kjøpe når og i hvilket antall/mengde/volum m.m.

Om rammeavtaler:

Hvis vi skal kjøpe produkter eller tjenester som dekkes av rammeavtaler vi har i dag, så skal de avtalene som en generell regel alltid benyttes. Det finnes noen unntak som jeg skal skrive litt om.

Innledning:

Det finnes ingen ting i anskaffelsesregelverket som direkte forplikter oss til å benytte en rammeavtale.

Jeg stilte dette spørsmålet til KS-advokatene da jeg var på kurs, og dette var deres svar:

- Om vi kan gå utenom rammeavtalene reguleres av teksten i selve kontrakten og konkurransen (anskaffelsesdokumentene).
- Malvik kommune som en seriøs oppdragsgiver, bør alltid respektere leverandørene ved å benytte de avtalene som vi faktisk har inngått med de.
- Vi kan også komme i skade ved å indirekte bryte med prinsippene i LOA §4 (konkurransen, likebehandling, forutberegnelighet, etterprøvnbarhet og forholdsmessighet) og selve formålet med anskaffelsesregelverket som beskriver i LOA §1 "Loven skal fremme effektiv bruk av samfunnets ressurser. Den skal også bidra til at det offentlige opptre med integritet, slik at allmennheten har tillit til at offentlige anskaffelser skjer på en samfunnstjenlig måte."

I tillegg så vil vi sannsynligvis ende opp med dårlige priser på våre rammeavtaler hvis leverandørene opplever at vi ikke er lojale mot de avtalene som vi inngår.

Unntakene:

- Unntak som er beskrevet i selve kontrakten og konkurransen (anskaffelsesdokumentene).
- Store kjøp til enkeltprosjekter, dette fordi flere leverandører skal få sjansen til konkurrere om oppdrag.
- Så store kjøp at man bryter rammene for avtalen på kort eller lang sikt.
- Vi har ingen avtale som dekker behovet.
- Leverandør(e) er forespurt, men kan ikke ta på seg oppdraget/har ikke varen i sitt sortiment.
- Eventuelle unntak for hastekjøp/krisesituasjoner o.l.

I tillegg, hvis vi da finner at vi kan gå utenom en rammeavtale, så må vi passe på at:

- hvis beløpet er på kr. 100.000,- eks. mva. eller mer, så må vi henvende oss til minimum 3 leverandører for å få tilbud
- og hvis beløpet er på kr. 1.3 millioner eller mere, så må vi kunngjøre en konkurranse på Doffin eller TED.